**FICHA RESUMEN – ASPECTOS TÉCNICO-PRODUCTIVOS Y ESTUDIO DE LA LOCALIZACIÓN**

**Proceso de producción / prestación de servicios.**

Método de producción / prestación de servicios:……………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

Capacidad de producción / prestación de servicios:…………………………………………………………………………

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

Fases y operaciones del proceso:

* Fase A:……………………………………………………………………………………………………………………………
* Fase B:……………………………………………………………………………………………………………………………
* Fase C:……………………………………………………………………………………………………………………………
* Fase D:……………………………………………………………………………………………………………………………
* Fase E:……………………………………………………………………………………………………………………………
* Fase F:……………………………………………………………………………………………………………………………
* Fase G:……………………………………………………………………………………………………………………………
* Fase H:……………………………………………………………………………………………………………………………
* Fase I:……………………………………………………………………………………………………………………………
* Fase J:……………………………………………………………………………………………………………………………

Flujograma:

Control de calidad.

Control de calidad:…………………………………………………….……………………………………………………………………

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

**Estudio de la localización.**

Descripción detallada de la localización:……………………….……………………………………………………………………

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

Coste mensual del arrendamiento:………………………………………………

Fianza inicial:………………………………

Plano:

Razones que justifican la localización:

* A:……………………………………………………………………………………………………………………………
* B:……………………………………………………………………………………………………………………………
* C:……………………………………………………………………………………………………………………………
* D:……………………………………………………………………………………………………………………………
* E:……………………………………………………………………………………………………………………………
* F:……………………………………………………………………………………………………………………………
* G:……………………………………………………………………………………………………………………………
* H:……………………………………………………………………………………………………………………………
* I:……………………………………………………………………………………………………………………………
* J:……………………………………………………………………………………………………………………………

**Necesidades de activo corriente (existencias).**

Existencias necesarias para el proceso de producción / prestación de servicios.

* A:……………………………………………………………………………………………………………………………
* B:……………………………………………………………………………………………………………………………
* C:……………………………………………………………………………………………………………………………
* D:……………………………………………………………………………………………………………………………
* E:……………………………………………………………………………………………………………………………
* F:……………………………………………………………………………………………………………………………
* G:……………………………………………………………………………………………………………………………
* H:……………………………………………………………………………………………………………………………
* I:……………………………………………………………………………………………………………………………
* J:……………………………………………………………………………………………………………………………

Análisis de los proveedores.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Existencia** | **Proveedor elegido** | **Puntuación** | **Puntos fuertes** |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

Coste de las existencias en función del precio de venta:

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | **COSTE A** | **COSTE B** | **COSTE C** | **COSTE D** | **COSTE E** | **COSTE F** | **COSTE G** | **COSTE H** | **COSTE I** | **COSTE J** |
| Producto, servicio o categoría A |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |
| Producto, servicio o categoría B |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |
| Producto, servicio o categoría C |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |
| Producto, servicio o categoría D |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |
| Producto, servicio o categoría E |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |
| Producto, servicio o categoría F |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |
| Producto, servicio o categoría G |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |
| Producto, servicio o categoría H |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |
| Producto, servicio o categoría I |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |
| Producto, servicio o categoría J |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |

Otros costes específicos del almacén:………………..…………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

Stock de seguridad:

|  |  |
| --- | --- |
|  | IMPORTE |
| **COMERCIALES** |  - €  |
| - |   |
| - |   |
| - |   |
| - |   |
| - |   |
| **MATERIAS PRIMAS** |  - €  |
| - |   |
| - |   |
| - |   |
| - |   |
| - |   |
| **OTROS APROVISIONAMIENTOS** |  - €  |
| - |   |
| - |   |
| - |   |

Mermas:

|  |  |
| --- | --- |
|  | % |
| **COMERCIALES** |  |
| - |   |
| - |   |
| - |   |
| - |   |
| - |   |
| **MATERIAS PRIMAS** |  - €  |
| - |   |
| - |   |
| - |   |
| - |   |
| - |   |
| **OTROS APROVISIONAMIENTOS** |  - €  |
| - |   |
| - |   |
| - |   |

Otras decisiones sobre el almacén:…….……………..…………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

**Necesidades de activo no corriente.**

Inversiones iniciales en elementos del activo no corriente: CUADRO COMPLETO INVERSIONES INICIALES EN ACTIVO NO CORRIENTE

Análisis de los proveedores:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Elemento** | **Proveedor elegido** | **Puntuación** | **Puntos fuertes** |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

Inversiones posteriores en elementos del activo no corriente:

* A:……………………………………………………………………………………………………………………………
* B:……………………………………………………………………………………………………………………………
* C:……………………………………………………………………………………………………………………………
* D:……………………………………………………………………………………………………………………………
* E:……………………………………………………………………………………………………………………………